

CHRISTIAN NEUFELD



PROFIL

- **Berufs- / Führungserfahrung**
Asset Management / Engineering /
Sales Management u. technischer
Vertrieb / Projekt-Management und
-Controlling / Standortleitung /
Abteilungsleitung Kalkulation u.
Angebotswesen / Turnaround-
Planung und Turnaround-
Management / Montageleitung und
Montage-Koordination
- **Personalverantwortung**
Bis ca. 150 / 200 Mitarbeiter als
Standortleiter oder bei Projekten
- **Erfahrungen / Industrie-Sektoren**
Anlagen- und Rohrleitungsbau,
Energiewirtschaft und Kraftwerke,
Papierindustrie, Tankläger,
chemische und petrochemische
Industrie, Pharma-, Nahrungsmittel-
und Getränkeindustrie, Schüttgut-
anlagen und pneumatische
Förderanlagen, industrieller
Anlagenbau allgemein, TGA im
Industriebereich

KONTAKT

Christian Neufeld

Alleestr. 17
67251 Freinsheim

TELEFON:

+49 177.84.768.53

E-MAIL:

christian.neufeld@web.de

WEBSITE:

www.christian-neufeld.de

PERSÖNLICHE DATEN

Geburtstag: 27.09.1964
Nationalität: Deutscher
Familienstand: verheiratet, 3 Kinder

Führerschein: A, A1, B, BE, C1, C1E

AUSBILDUNG

**Fachschule Technik I Maschinentechnik, Ludwigshafen,
Teilzeitunterricht (Abendschule 4 Jahre)**

08.1986 – 07.1990

Abschluss Staatsexamen, **staatlich geprüfter Techniker**,
Fachrichtung Maschinentechnik, Schwerpunkt Maschinenbau
(2,4)

Berufsausbildung, HALBERGER-Hütte GmbH, Ludwigshafen

09.1982 – 06.1985

Abschluss, **Gießereimechaniker**

SPRACHEN

Deutsch: Muttersprache
Englisch: Verhandlungssicher

FÄHIGKEITEN

- **Teamführung**
- **Gesamtprojektleitung**
- **Angebotskalkulation**
- **Nachkalkulation**
- **Projektcontrolling**
- **Projekteinkauf**
- **Anlagenengineering**
- **Engineeringkoordination**
- **Engineering-Dienstleitung**
- **Montageprojektleitung**
- **Vertriebsingenieur-Vertriebsleitung**
- **Anlagenbautechnik**
- **Rohrleitungstechnik**

10/2021 – heute

ARBEITSERFAHRUNG

freiberufliche Tätigkeit, parallel dazu arbeitsuchend

Fach- und Führungskraft für Projekt- / Claim-Management, Kalkulation und Kostenschätzung, techn. Vertrieb, Engineering, Bau- / Montageleitung und Montage-Koordination im Anlagen-, Maschinen- und Rohrleitungsbau

10/2018 – 09/2021

BASF SE, Ludwigshafen (AÜG über Tintschl Technik GmbH), Asset Management (Engineering)

Mitwirkung beim Management der Anlagensubstanz und Optimierung der Anlagenzuverlässigkeit und -verfügbarkeit entsprechend den Anforderungen der Produktionsstrategie des Betriebes. Technische Dokumentation Erstellung, Änderung und Pflege von RI-Fließbildern. Spezifikation, Beauftragung und Abnahme der technischen Maßnahmen bei Projekten und Anlagenänderungen. Betriebliche Drehscheibe für die erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen Produktion, Engineering, Instandhaltung, Montage und den unterstützenden Technikeinheiten.

- Planung, Projektierung, Erstellung von Kostenschätzungen von Umbauten / Anlagenänderungen und Neuanlagen von verfahrenstechnischen Anlagen (Rohrleitungen / Apparate) unter Berücksichtigung von Wirtschaftlichkeit, Anlagensicherheit, Umweltschutz, behördlichen Auflagen, Verfahrenstechnik, Mess- und Regeltechnik, technischer Qualität und Ergonomie, Koordination der Abwicklung bzw. Projektabwicklung incl. Termin- und Kostenkontrolle sowie Abnahme der technischen Maßnahmen bei Projekten und Anlagenänderungen
- Begleitung des Anlagenänderungsprozesses
- Scope-Management für Anlagenabstellungen / Turnarounds
- Mitwirkung bei Reparatur-, Wartungs- und Bestellprozessen sowie deren Bearbeitung in SAP
- Anwendung der BASF-Regelwerke sowie BASF-Fachwissen

05.2016 – 09.2018

TPR Fiberdur GmbH & Co. KG, Aldenhoven Vertriebsleiter / Sales- und Project Manager, Glassfiber Reinforced Plastics, Industry

Verantwortlich für die Bereiche Industrie, Anlagenbau, Kraftwerke und Chemie mit Vertriebsschwerpunkt Deutschland, Österreich, Schweiz aber zusätzlich auch weltweit, Projektmanagement im Raum D-A-CH und Benelux, Personalverantwortung für Vertriebsmitarbeiter und Projektteams, Bericht direkt an die Geschäftsführung

Vertriebs- / Auftragsmanagement

- Mitarbeiterführung des Vertriebsinnen- und Außendienstes sowie Führung von Projektteams, Reporting und Information an die Geschäftsleitung
- Kalkulations-, Angebots- und Auftragsmanagement

10.2011 – 04.2016

- Projektmanagement bei der Abwicklung von Projekten
- Technische und produktspezifische Beratung und Betreuung von Industriekunden
- Betreuung des vorhandenen Kundenstammes und Expansion des Kundenkreises
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Beobachtung von technischen Trends

Projekte / Projektmanagement

- Kraftanlagen München GmbH (KAM), Moerdijk, GRP-Piping small bore
- Thor GmbH Speyer, GFK-Chemieabluftleitung (Rohrbrücken) DN 250 – DN 600

Babcock Industry and Power GmbH, Oberhausen, Standort- / Niederlassungsleiter, BASF SE, Ludwigshafen (04.2013 – 04.2016)

Verantwortlich für die Bereiche BASF SE Ludwigshafen und Lampertheim mit bis zu ca. 150 Mitarbeitern

Organisation / Qualität / Sicherheit

- Verantwortung für die Gesamt-Organisation und den Betrieb des Standortes BASF und administrative Gesamtverantwortung Stützpunkte BASF Ludwigshafen und Lampertheim
- Sicherstellung des Controlling-, Qualitäts- und Rapportsystems mit Kosten- und Ergebnisverantwortung

Personal

- Ermittlung des Personalbedarfs
- Personalführung, Personaleinsatzplanung, Personalfreistellung

Auftragsmanagement

- Verantwortlich für Kundenakquise und Öffentlichkeitsarbeit
- Kontrolle von Kalkulation und Angebotsbearbeitung
- Verantwortung und Kontrolle Auftragsbestand

Sonderprojekte / Projektmanagement

- Fluor / BASF - TDI Complex, Teilprojekt, HVAC Area 821 / 812

generelle Aufgaben und Verantwortung

- Ansprechpartner für den Betriebsrat
- Verantwortlich für Zusammenarbeit und Kontakte von BASF Fachstellen und Betrieben
- Reporting und Information an die Geschäftsleitung

Leitung Abteilung Kalkulation und Angebotswesen (10.2011 – 03.2013)

- Leitung der Abteilung Kalkulation und Angebotswesen mit Führungsverantwortung für ca. 10 Mitarbeiter/innen

- Führung der Mitarbeiter und Weiterentwicklung der Mitarbeiterqualifikationen
- Erstellung der Richtlinien für die Kalkulation
- Definition der grundlegenden und speziellen Angebotsinhalte
- Teilnahme an Baustellenbegehungen zur Erfassung der Montage-, Erschwernis- und Sicherheitsanforderungen.
- Klärung spezieller kaufmännischer Fragen
- Überwachung der Erstellung des kompletten Angebotes mit allen notwendigen Unterlagen
- Angebotsbesprechung mit dem Kunden und führen von Kundenvergabegesprächen
- Nach Auftragserhalt Teilnahme am Kick-Off-Meeting des Projektes, sowie Projekt begleitendes Monitoring bei großen größeren Projekten
- Maßgebliche Mitgestaltung in Zusammenarbeit mit der Abteilung Einkauf bei Vergabegesprächen von Fremdgewerken und wichtigen Unterlieferanten zum Projekt.
- Überwachung der Budgetvorgaben für die Fachabteilungen
- Strukturierung und Optimierung der EDV in Zusammenarbeit mit der IT
- Organisation und Durchführung von internen Schulungen
- Beobachtung des Marktes, des Wettbewerbs und der technischen Trends

11.2010 – 09.2011

FERCHAU Engineering, NL Frankfurt (für Coperion, NL Offenbach), Projektingenieur / Teilprojektleitung

08.2010 – 11.2010

Kiel Montagebau GmbH (BMS / Werk BAYER Krefeld Uerdingen), Projektleiter

05.2009 – 08.2010

Isso GmbH, Ludwigshafen, Projektleiter, Bauleiter, Kalkulator

07.2007 – 04.2009

HTI Wild KG, Mannheim, Projektleiter, Kalkulator

03.2005 – 07.2007

**WESTA Fördertechnik Maschinen- und Gerätebau GmbH, Göllheim
Verkaufsleiter, Vertrieb im Innen- und Außendienst, Inland und Export**

07.2001 – 02.2005

DIW Indumont GmbH, Niederlassung Ludwigshafen (ehem. imobau Hüther GmbH), Projektleiter Anlagen und Rohrleitungsbau, In- und Auslandsprojekte

06.1994 – 06.2001

T+G Anlagenbau GmbH (ehem. PROTEC Industrieanlagen & Fördertechnik GmbH), Waldsee, Projektleiter Anlagen- und Rohrleitungsbau

12.1990 – 05.1994

imobau Hüther GmbH, Ludwigshafen, Kalkulationsleiter Anlagen- und Rohrleitungsbau

01.1990 – 11.1990

Maro-Bau GmbH, Ludwigshafen, Kalkulator, Anlagen- und Rohrleitungsbau

03.1988 – 12.1989

HALBERG Maschinenbau GmbH, Ludwigshafen, zuerst Magazinverwalter später Kalkulator

06.1985 – 02.1988

HALBERGERHÜTTE GMBH, Ludwigshafen, Gießereimechaniker

EDV / SOFTWAREKENNTNISSE

- Expertenkenntnisse in MS Excel
- Sehr gute Kenntnisse in MS Word, MS Access, MS PowerPoint
- Sehr gute Kenntnisse in Lotus Notes, MS Outlook und Novel GroupWise
- MS – Project
- AutoCAD, VISIO, Corel Designer, SMARTSKETCH (Intergraph), NAVIS WORKS (Freedom 3D Viewer)
- COMOS, CONVAL, SIVENT
- SAP R3, Navision (MS Dynamics)

SCHULUNGEN / SEMINARE

- 2016 – TPR Fiberdur, Seminar und Training Verklebetechnik
- 2016 – TPR Fiberdur, Seminar und Training Laminiertechnik
- 2015 - TÜV-Rheinland, Schulung betrieblich Verantwortlicher von Fachbetrieben nach Wasserhaushaltsgesetz (WHG), Seminar und Abschlussprüfung
- 2012 - TÜV-Rheinland, SGU Prüfung von operativ tätigen Führungskräften, SCC Regelwerk (Version 2011), Seminar und Abschlussprüfung
- 2008 - FLOWSERVE GESTRA, Seminar zur Erweiterung fachtechnisches Wissen Dampftechnik
- 2008 - GEORG FISCHER, Seminar Grundlagen Kunststoff-Rohrleitungssysteme
- 2004 - N&T, Training für MS-Projekt
- 2002 - ASF THOMAS Schulung für die Montage, Wartung und Prüfung von ASF THOMAS Leck-Anzeige-Geräten
- 1996 - TÜV Nord Akademie, Fachveranstaltung, Sachkundiger für die betrieblich verantwortliche Person im Sinne § 19 L Wasserhaushaltsgesetz (WHG) Abschluss: Sachkundiger § 19 L WHG
- 1995 - Mensch und Maschine, AutoCAD-LT-Seminar
- 1993 - GEORG FISCHER, Kurs für Kunststoff-Rohrleitungssysteme Industrie
- 1991 - IN-Software-Seminar Anwender 91
- 1990 - RKW-Seminar Montage- und Baustellen effektiv führen

Freinsheim, 14. Oktober 2021



Christian Neufeld